デザイン思考の可能性(下)

東京理科大学専門職大学院イノベーション研究科准教授 鈴木 公明

4. デザイン思考とは何か

ティム・ブラウンによれば、IDEOにおいて実践されて いるデザイン思考とは、「技術的に実現可能で実行可能な ビジネス戦略によって顧客価値と市場機会に転換され得る ものと、人々のニーズとを一致させるよう、デザイナーの 感性と手法を用いる領域」のものです (Brown, 2008)。

デザイン思考においては、消費者にとってより望ましい 経験をデザインするために、概ね表1のプロセスを経るこ とになります (Kelley and Littman, 2001)。

表1 デザイン思考のプロセス

- (1) 理解
- (2) 観察
- (3) ブレーンストーミング
- (4) ラピッド・プロトタイピング
- (5) ブラッシュアップ
- (6) 実現

「理解 | とは、市場、クライアント、技術等に関する制約 事項を把握するプロセスです。次の「観察」とは、現実の 状況の中で、現実の人々を観察し、行動の背景にある理由 を探るプロセスです。そのためのテクニックとして、 IDEOでは表2のようなエスノグラフィー (Ethnography) の手法が用いられます。

表2 理解のために用いられる手法

- a) シャドーイング
- b) 行動マッピング
- c) 消費者旅行
- d) カメラジャーナル
- e) 究極ユーザーインタビュー
- f) ストーリーテリング
- g) アンフォーカスグループ

「シャドーイング」とは、人々と行動を共にして、製品を 使い、買い物をし、病院に行き、または携帯電話をかける 様子を観察することです。また、「行動マッピング」とは、 特定の場所での人々の様子を撮影し、行動記録を作成する ことを指します。「消費者旅行」は、消費者の製品、サー

ビスまたは空間に対するタッチポイントを記録することで あり、「カメラジャーナル」とは、製品に関連する行動や 印象の記録として消費者に写真を撮影してもらうことを意 味します。「究極ユーザーインタビュー」により、製品ま たはサービスを良く知り、または全く知らない人々と話を し、その利用経験を評価することも行います。「ストーリー テリング」とは、消費経験に関する個人的物語を話しても らうことであり、「アンフォーカスグループ」とはターゲッ トに限らない多様な人々を指し、そのような人々にもイン タビューを行います。

表1の「ブレーンストーミング」は、人々を観察して集 められたデータを分析し、アイデアを生み出すセッション を行うプロセスです。次の「ラピッド・プロトタイピング」 は、新しいコンセプトと、それを使用する顧客像を視覚的 に把握し、議論とイノベーションの速度を高めるために、 モックアップを制作するプロセスです。IDEOでは、表3 のような方針・手法が採用されています。

表3 ラピッド・プロトタイピングの方針・手法

- a) 製品、サービスのいずれに対してもモデルを作る
- b) 消費者体験を理解するために短いビデオ映画を作成する
- c)素早く安くモックアップを作成する
- d) 複雑な概念に時間をかけない
- e) プロトタイプを飾り立てない
- f) シナリオを創造する¹⁾
- g) ボディ・ストーム2) を実践する

表1の「ブラッシュアップ」とは、短時間で多数のプロ トタイプを作り、評価、改良を重ねるプロセスです。社内 のチーム、クライアントのチーム、プロジェクトと直接関 係しない知識をもつ人々の意見をも取り入れます。最後の 「実現 | 段形は、新しいコンセプトを市場に出すために、 現実のものとするプロセスです。開発チームには、自然科 学系だけでなくビジネス、コミュニケーション、言語学、 社会学、認知心理学、民俗学等の専門知識を有する者が参 加します。

以上のように、デザイン思考とは、一人の天才による大 発明に替わり、チームプレイによりイノベーションを生み 出すための一連のプロセスであると言うことができます。

5. 21 世紀における 「デザイン」 の意義

ビジネスウィーク誌は2010年2月に再びデザイン特集 を組み、デザインの価値についての論考を掲載しています。 その中でエンジェル投資家のデイヴ・マクルーア (Dave McClure) は、スタートアップ企業、とりわけ消費者向けネッ

- 1) 多様な人による異なる利用法を考え、様々なニーズへの対処を考えること。
- 2) 多様な立場の人の行動を実演してみること。



トビジネスにとっては、心を掴んで 離さない顧客経験すなわちデザイン とマーケティングが、成功のための 最重要な要素であり、これらはエン ジニアリングよりも重要であるとし ています。また、IDEOのパートナー でスタンフォード大学D-School教 授のディーゴ・ロドリゲス (Diego Rodriguez) は、「デザイン」を名詞 ではなく動詞として、プロセスとし て、そして、世界をプラスの方向に 変える創造へのアプローチ法として とらえるべきであると主張していま す。これは、市場におけるビジネス の成功が、成果物(名詞)としての グッドデザインの概念だけでは説明

できないことを意味していると言ってよいでしょう。

イリノイ工科大学デザイン研究所名誉教授チャールズ・ オーウェン (Charles L. Owen) は、「イノベーションはビ ジネス競争上の重要なファクターであり、複雑な概念であ る。創造的発明と統合の企業文化において、イノベーショ ンは最も効果的なプロセスであり、デザイン思考と呼ばれ る思考法は重要である。・・・デザイン思考により、イノベー ションプロセスは格段に改善され得る」と指摘しています (Owen, 2006).

「デザイン」の意味を狭く「プロダクトデザイン」と捉え るのでなく、「デザイン思考」すなわち「事業戦略を前提と する顧客経験のデザイン」あるいは「(技術面に限られない) イノベーションのプロセス」と捉えるとき、21世紀におけ るデザインの意義が見えてきます。

優れたデザインで有名なアップルでは、スティーブ・ジョ ブス (Steve Jobs) がデザイナーやエンジニアに徹底的に デザインを探究させていたことが知られています³⁾。例え ば初期のiPodには、日本企業が開発した技術が利用され ていますが、その成功は、単体としてのプロダクトデザイ ンだけでなく、ソフトウェア (iTunes) とウェブサービス (iTunes Store) との有機的な結合によるストレスフリー の操作体験、アップルストアやブランディングによる企業 イメージ、サードパーティとのコラボレーションによる利 用シーンの拡大など、タッチポイントが総合的に考慮され た、隙のない経験デザインによりもたらされたものである と言えます(図3)。また、iPhoneについても、プロダク トデザインだけでなく、タップやピンチアウトなどによる 操作性を実現するソフトウェア、通信インフラ等のハード ウェアの整備、アプリケーション開発ツールの公開など、

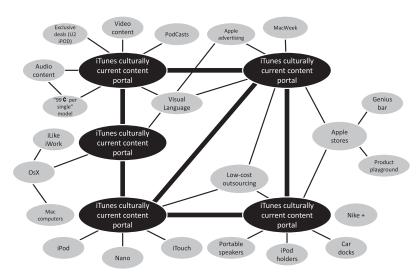


図3 iPodのアクティビティ・システム 出所: Fraser (2010).

事業戦略を体現する総合的な経験デザインが成功の鍵と なっています。

おわりに

デザインが単に成果物や差異化の要素を意味するのでな く、デザイン思考というチームによる創造プロセス、創造 の仕組みであることを認識すれば、デザインに対する経済 的な評価も変化せざるを得ないでしょう。

企業経営上、技術に対する補完的資源として認識されて きた観のあるデザインですが、21世紀を迎え、その意義 がより適切に認識され、「デザイン思考」として事業戦略 の実現およびイノベーションプロセスにおいて活用される ことが期待されます。

【参考文献】

Brown, Tim (2008), "Design Thinking", Harvard business review. June.

Brown, Tim著、千葉敏生訳 (2010)『デザイン思考が世界を変 える―イノベーションを導く新しい考え方』早川書房.

Kelley, Tom and Jonathan Littman著、鈴木主税・秀岡尚子訳 (2002)『発想する会社! 一世界最高のデザイン・ファーム IDEOに学ぶイノベーションの技法』早川書房.

Fraser, Heather .A. (2010) "Designing Business: New Models for Success, "Thomas Lockwood ed., Design Thinking: Integrating Innovation, Customer Experience, and Brand Value, Allworth Press.Owen, Charles L. (2006) "Design Thinking: Driving Innovation, "BPM Strategies Magazine, Sep.8.

Pine II, Joseph B. and James. Gilmore 著、岡本慶一・小高尚子 訳 (2005) 『経験経済』 ダイヤモンド社.

³⁾ 本稿執筆中の2011年10月5日、スティーブ・ジョブス氏はその生涯を閉じました。デザインによるイノベーションを体現し続けた天才の ご冥福を祈ります。